

US Military Contracts Information

Prepared by Antenna, Ltd.

2007年度 在沖米軍契約業務例

物品販売系

ロッカー
車両の調達
学校教室用家具の調達

建物499と4392のCCTVシステム
アクリル樹脂性のパネル
トナーカートリッジ
NEC15インチカラーモニター4台
ソニー製プロジェクターVPL-PX15
有線式インターラクティブホワイトボード
会議テーブル用ガラス製テーブルトップ
アイボリー色の用紙(賞状印刷用)
スチールラック 耐荷重:300kg
ダンボール箱
ブラインド
AV機器の取替え作業
空気清浄機用の各種付属品
ショッピングカート
ドラム缶(ガソリン用)
観葉植物の調達
日本製自動車のパーツの調達(最大5年契約)
各種タイヤの調達(最大5年契約)
ヤマハ社製MJ-VX型ジェットスキーニー2台、トレーラー4台の調達。
MCAS普天間基地放送システム(PA)の取り換え・設置

落札額 ¥2,389,905
落札額 ¥1,910,000
落札額 ¥5,077,590

三菱電機製サーキットブレーカーの調達
昭和ボイラー社製ボイラーの調達
電線 1000フィートの調達
プラスチックパレットの調達
ウォークイン式冷蔵庫
散水式消火装置(スプリンクラー)
工芸用具の調達
消防服
生コンクリート120m³分の調達
給湯タンクの調達
32Wの蛍光灯(メロウシリーズ)750個
防弾ガラス
PLUS社製ファイル収納用5段キャビネット32台の調達
サンゴ砂(40mm-0mm)675平方ヤード分の調達
ホシザキ社製製氷機の調達
UPSバッテリー(MGE Galaxy 3000タイプ)の調達と設置
ドライアイスの調達
警報装置の調達
警察用具一式(デューティーベルト一式)の調達
コマツバッテリ式フォークリフト 1.2トン
ミニカーゴバン8台の調達

サービス系

泡瀬通信施設での芝刈り作業
クレーンのレンタル
空調設備のメンテナンス

日本語教育カリキュラムの調達
100Mbpsインターネットアクセスサービス
オフィス家具のオンラインカタログ
建設・電化製品等の廃棄物収集と処理全般
エアロビクス、キックボクシング、ヨガインストラクター
業務用タオルのレンタルと改修業務
松食い虫駆除
戦闘機腐食防止作業
簡易トイレのレンタル・クリーニング・輸送サービス
ガソリンスタンド施設の管理
新聞配達
汚水処理タンクのパキューム及びクリーニング作業
芝刈り作業

落札額 ¥2,439,800
落札額 ¥49,885,000
落札額 ¥69,384,260

フォークリフト2台のレンタル
各種車両のリースとメンテナンス作業
183部屋分の家具移動
物資・機材・荷台などの運搬サービス
ぐもん数学・日本語の指導
洗濯機と乾燥機の修理作業
北部訓練所マンガース捕獲器(230台)の設置と捕獲作業
火災報知機等の予防メンテナンス作業
ホワイトビーチの樹木のせん定作業。
ホワイトビーチの文化財調査
排気換気システムの清掃
HVAC(冷暖房空調設備)ダクトの清掃作業



2007年度 在沖米軍契約業務例

建設・土木系

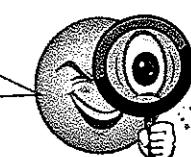
道路・排水溝の改修とメンテナンス作業
エバス・クリニックの薬局の修復工事
地上燃料貯蔵タンクの撤去作業
アスファルト道路の修理・歩道の新設
文化財発掘調査
米軍基地各種ゲートの改修工事
壁・屋根・換気扇の取替え
焼却炉の撤去作業
建物の出入り口通路の修理
キャンプフォスターでの下水設備工事
クリニックの改修工事

落札額 ¥265,211,500
落札額 ¥3,983,000
落札額 ¥464,881
落札額 ¥6,900,000
落札額 ¥594,750
落札額 ¥548,000,000
落札額 ¥3,780,000
落札額 ¥1,580,000
落札額 ¥4,679,174
落札額 ¥4,440,000
落札額 ¥2,945,000

その他にも…

バスルームの修理
コンクリートの剥落亀裂修繕
化学物質格納庫
ホワイトビーチ内棧橋に避雷針設備の検査及び工事
アスファルト道路の修理・歩道の新設
複数年各種改修・改善工事契約
下水設備工事
アスベストと含鉛ペイント除去
キャンプキンザー内の建物835の改装工事
倉庫用ケージ製作および取り付け作業
米軍基地内におけるフェンスの修理とメンテナンス作業
キャンプコートニー内薬局とクリニックの改修工事
普天間基地内薬局とクリニックの改修工事
キャンプキンザーメディカルクリニック薬局の改修工事

米軍の入札情報を、会員制(有料)で配信しています。
ご興味がある方はASAPサポートセンター
860-5218 担当:仲松まで



スモールチャンスから始まる基地内ビジネス成功事例

■赤字覚悟の行く末は・・A社

「ASAP の情報配信サービスを利用しているのですが、はじめの頃は当社に関係する案件が少なくて不安でした。しかし、米軍基地内への販路拡大の突破口になればと思い対応できる案件には見積もり提出を心がけていました。」と A 社のご担当者。

はじめの依頼は賞状等の用紙。専門外の上、一箱だけの注文に、赤字になるとわかつていながらも対応できる依頼だったので見積りを提出した。納品日には想定外の出来事もあった。「まず購買担当者が待ち合わせ場所を間違えてしまったのですが、私が担当者の電話番号の控えを持っていたのでどうにか会う事ができました。さらに、この方はGPCクレジットカードを持っていませんでした。その時は本当に取引が成立するかすごく不安でした。そして商品サンプルを見せたら、とても気に入った様子で上司に電話をかけ説明をしていたのでホッとした。」その後、この用紙を軍側から13箱追加注文を受けたという。現在も、事務用品や消耗品の納入実績を積んでいる。

■嘉手納基地内のブラインド取替え作業・B社

自社の得意分野の依頼が出たので、B社の社長は早速メールを出した。しかし担当者からは返事が戻ってこない。あきらめずに再度メールすると、担当者から「明日視察に来てください」と返事を得た。待ち合わせの時間を設定し、サンプルを片手に英語が得意な友人を連れて現場に向かった。

嘉手納基地のゲート1で待ち合わせ、ベースパスの無いB社は米軍人にエスコートをしてもらい現場に向かった。窓のサイズを測り、サンプルを見ながら話を進め、その場で見積もりを出すという仕事の手際良さが気に入られ、すぐに落札が決まった。

ところが設置の日、約束の場所に担当者が来ない。連絡してみるとB社は待ち合わせ場所を勘違いしていることがわかった。B社長は、担当者の連絡先を聞いていたので説明した上でエスコートを変更してもらい、最小限のハプニングで済んだ。設置作業は既存のブラインドと新品を取り替える作業で、12個の製品はスムーズに設置完了した。

「当たり前の仕事を当たり前にやっただけだ」という社長。現場に行くときはサンプルも一緒に持っていく、担当者の連絡先は常に控えておくなどいつもやっていることなのだ。相手が外国人、ましてやアメリカ政府の人ともなると、どうしても構えてしまい、当たり前のことを忘れてしまう場合も多い。米軍相手だからといって難しく考えるのではなく、常に自社が最良のパフォーマンスをいつも通りできるように心がけた結果といえる。相手が誰であろうとお客様には変わりはないのだ。

■第一歩を踏み出した C社

2回目の挑戦で「プロジェクト電球の調達」を受注した。前の初挑戦では納期が間に合わずキャンセルされてしまったが、その教訓を生かして今回スピーディーに対応した結果が受注・納品へと結びついた。

納品後、米軍側へ話を聞くと「これまで物品購入の為に電話帳やインターネットで地元の業者を調べて問い合わせをしたが、英語で対応してくれない事が多かった。米国に注文すると時間がかかるし…と困っていた時に ASAP を知り利用したところ、地元という利点からの早い対応をしてくれてとても助かった。基地内の同僚にも勧めたい」と好評を得た。