

創業者等支援診断助言事業

県内創業者の経営改善事例

県内創業者等支援診断助言事業 創業者事例①



創業年 平成26年12月
トリエア株式会社 豊田氏
店舗住所：豊見城市豊崎1-411
TEL：098-856-0330
http://www.tryair.co.jp/

会社について教えてください

TOMIIONで子ども向けにパイロット訓練でも使われる航空操縦体験サービスを提供しています。親子の貴重な思い出になり、よく喜ばれます。

他には、安価にパイロット資格を取りたい方向けにシミュレーターを活用した訓練、法人や個人向けにシミュレーター機器の販売もしています。



空港の出発ゲートのような入り口にワクワク
実際の訓練でも使われる本格フライトシミュレーター

起業のきっかけは何ですか？

日本のパイロット資格取得費用の高さの解消と、子どもの夢を作りたいという思いが重なり、「沖縄からパイロットを輩出しよう」と考え、

仕事しながら準備し、起業しました。
起業して良かったこと
幼少期の体験は子どもの将来を形作り、利用している子ども達を見ると本当にやりがいを感じます。



子ども達の輝く笑顔

起業する時に苦労したこと

計画策定と資金調達が大変でしたが、何度も計画を練り、県の創業者支援資金を利用しました。計画上の達成まで予想以上に時間とお金が掛かるので、余裕を持った計画が大切と感じます。

助言を受けたきっかけ

計画修正のタイミングに、県庁からチラシが来て、専門的・客観的に見てもらえる点に興味を持ち、すぐ申込みました。無料なのも試しやすいですね。

助言を受けてどうでした？

体験と玩具のセット販売、親子に魅力を伝えるコピーや陳列、巧みなPR先決定等、すぐ実行しました。



現場でも気付けないうことが結構ありますね。
他の支援では商工会の経営相談は助かりました。どんな人でも未知の分野はありますので、気軽に相談できる仕組みは良いですね。



【改善取組の一例】子どもが興味を持ちやすい身長に合った陳列で接点を増やす

起業する方へのアドバイス

- ①「悩むより聞け」
自分だけで調べても偏りや限界がありますので、相談できる繋がりが増やす事が成功の秘訣だと思います。
②「準備はじつくり時間をかける」
創業は計画通りに行かない事も多いですが、しっかり情報収集して事前に準備しておく事は無駄にはなりません。私も準備しておいて良かったと感じた事は多いです。
③「綿密な資金繰り計画を立て、売上回収期間を考慮して借りなさい」
前に話したとおり、創業前は計画を甘くせず、事前に業界の慣習や、回収期間などを学んだ上で計画をしっかり立てた方が良いと思います。

起業する方へのアドバイス

- ①「綿密な資金繰り計画を立て、売上回収期間を考慮して借りなさい」
前に話したとおり、創業前は計画を甘くせず、事前に業界の慣習や、回収期間などを学んだ上で計画をしっかり立てた方が良いと思います。
②「大切な人は」
良い設備があっても扱える人が必要です。私が前経営者を社員に加えているように、経営的視点のある人が居ると違います。また、取引先と助け合えるのも「人」のおかげと感じます。
③「ビジョンをしっかり持つ」
周りでも成功している所はビジョンがしっかりしていると感じます。自分でもビジョンがあるおかげで、頑張る力が湧き、次々と手を打てるようになる効果を感じます。

③「ビジョンをしっかり持つ」



親子のための思い出のフライト撮影サービスも大人気
成功するためには苦労は付きものですが、それを乗り越えるためには将来の姿をしっかりとイメージする事が大切だと思います。

創業者事例②



創業年 平成29年1月
合同会社稲建装 稲福氏
所在地：うるま市高江洲449-3
TEL：098-974-8700
http://inakensou.business.site/

会社について教えてください

木工家具・建具・内装など木工事全般を扱っています。県内では木工事業者は少なく、当社はワンストップで木工品のオーダーメイドができる事が強みです。そして品質の良さや美しさはもちろん、価格面も評価されています。

会社について教えてください

元々木工事の職人でしたが、取引先の木工所から「跡継ぎが居ないと話があり、二から全般に関わりたく」という以前からの想いもあったので会社を買い取る形で起業しました。

起業して良かったこと

直接オーダーを受ける事ができるので、最近では完成祝いにも呼ばれる事が多く、お客さんの反応を直に見られるので、とてもやりがいを感じます。



技術とセンスの息吹を感じる木工製品

起業する時に苦労したこと

引継ぎと組織をまとめあげるのも大変でしたが、資金面が苦労しました。計画比2倍近い受注は良い事でしたが、反面、売上入金までの運転資金が大変で、計画が甘かったと反省しています。ただ、最近では落ち着いたので、成長と余裕を両立させていきたいですね。

助言を受けたきっかけ

初期の忙しさが落ち着いた頃に、県庁からチラシが届き、余裕のある時間で経営知識を学びたいと思っていたので、絶好の機会だとすぐ申込みました。



若き社長からは我々も学ぶ事が多い
これまで売上額にばかり目を向けていたのが、経営関係の数値・指標を見て人件費や利益の割合を考えた上り、受注増に向けた取り組みの優先順位を考える等、経営者視点で物事を考えるようになりました。またPR用にホームページを立ち上げ、SNSで自社の施工写真の掲載もしました。周りでもホームページを見る人が増え、助言のおかげで経営の面白みがさらに増えたと感じます。



ホームページにInstagram掲載実績や技術をアピール



木造ならではのぬくもり・癒やし

オーダーメイドだからこそできる独創的なインテリア

創業者等支援診断助言事業 アドバイスを受けたい方募集中!!

どんな制度なの？

Infographic showing 3 steps: 1. Consultation, 2. Business plan, 3. Implementation. Includes contact info and a list of services.

問い合わせ 中小企業支援課 電話：098-866-2343 FAX：098-861-4661