

キャッチコピー:快適な水圧を♪安心なウォーターライフ

商品名:住宅給水管工事

説明文:住宅の経年劣化した水道管の取り替え工事



■修繕後



■修繕前

沖縄県宜野湾市で燃料小売業（灯油配送）を営んでいる有限会社琉匠（代表：仲村太志）と申します。弊社は灯油、ポイラーやお米・ミネラルウォーターなどを中心に宅配販売しております。この度は、一戸建てで所有している方を対象に『住宅給水管工事』を3月1日より新たに販売することになりました。

この商品（サービス）の特徴は**快適な水圧**、**安心ウォーターライフ**です。

（以下、概略を5行～8行程度で説明）

築20年以上の一戸建て住宅に使われている亜鉛メッキ鋼管は錆びやすく、劣化しやすい素材です。錆びてくると水圧や水量が落ち、生活する上で不便を感じたり、水そのものに錆が着色したり、水質に錆が浸透し健康上にも良くない状態になります。そこで亜鉛メッキ鋼管から硬質ポリ塩化ビニル管（通称：塩ビ管）や樹脂管への取り替えを行う事で安心して快適なウォーターライフを提供する事です。これらの事に加え、水廻りの修繕なども行う。

つきましては、ぜひ、貴番組・貴紙にて取材の程、宜しくお願いします。

1.【顧客ターゲット】 「一戸建て住宅」

詳細⇒築20年以上の一戸建て住宅を所有している方でリフォームが必要な方に事前に提案営業をしていく

2.【コンセプト】 「快適な水圧」×「安心なウォーターライフ」

詳細⇒水道管が錆びてくると水圧や水量が落ち、生活する上で不便を感じたり、水そのものに錆が着色したり、水質に錆が浸透し健康上にも良くない状態になるを改善します。

3.【強み】（WONDER） 「顧客システム活用」

詳細⇒これまでの取引履歴を活用し、修繕の提案をおこないます。故障する前に提案を行うことで計画的、予算的にも余裕をもって検討することが出来ます。

4.【リリースのポイント3つ】

- ①経年劣化が起こる前に提案営業を行います。
- ②故障やトラブルが発生する前に相談できます。
- ③事前に知る事で計画的予算の確保や他業者と比べる事ができる

5.【この商品・サービスをはじめた理由】または【目標&夢】300文字程度
主力事業の訪問による灯油営業において、顧客情報管理システムを活用する上で新たなサービスを生み出せないか？模索していたところ、ポイラー設置工事やメンテナンスの技術を活用して給水管の修繕を行える可能性を感じました。また顧客管理システムを導入した事もあり、提案営業を行い、取引内容が事業部を超えて共有する事で担当者外でも対応することが出来ます。1970年以降に建築ラッシュで50年以上経過した建物も増えており、リフォームや建替えの時期になっている為、給水管の修繕提案をすることで快適なライフスタイルを提供していきたいです。

＜以下、参考資料＞

■代表者の経歴



- ・平成 16 年 3 月 那覇日経ビジネス 卒業
- ・平成 17 年 11 月 有限会社琉匠 入社
- ・平成 28 年 6 月 取締役就任
- ・令和 2 年 12 月 代表取締役就任

■その他（特許・表彰など）

- ・
- ・

■商品概要

商品名	住宅給水管工事
特徴	快適な水圧、安心ウォーターライフ
発売日	令和 3 年 3 月 1 日
問合せ先	有限会社琉匠
販売価格	¥50,000～300,000（税別）

＜資料に関してのお問合せ先＞

有限会社琉匠 広報担当：仲村太志
電話：098-893-2210（携帯 090-7587-3106）FAX：098-893-2822
E-Mail：kou_n2006@yahoo.co.jp
HP アドレス <https://ryusho.okinawa/>
住所 〒901-2204 沖縄県宜野湾市上原 1 丁目 25 番 9 号